

Haben Sie Ihre Karriere im Blick! Mit mehr als 680.000 zufriedenen Kunden ist die BAHN-BKK einer der größten betrieblichen Krankenkversicherer Deutschlands. Als geöffnete, gesetzliche Krankenkasse mit Präventionsschwerpunkt verstehen wir uns als kompetente, verlässliche und innovative Gesundheitspartnerin für unsere Kunden.

Für unsere Vertriebsbereiche Südwestliches Brandenburg und Nördliches Sachsen-Anhalt suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Key Account Manager (m/w/d)



Berlin



befristet 18 Monate



Vollzeit

Das erwartet Sie

Strategische Akquise

Mit einem guten Gespür für Geschäftschancen und den Unternehmenszielen stets im Blick, gewinnen Sie eigenständig neue Vertriebspartner und Kunden.

Kooperation und Kontaktpflege

Durch aktives Beziehungsmanagement bauen Sie das Geschäft mit unseren Vertriebspartnern nachhaltig aus und erweitern unser Vertriebsnetzwerk. Sie betreuen die DEVK-Agenturen und Versicherer vor Ort.

Entwicklung und Organisation

Sie führen die Planung, Koordination und Evaluation von Veranstaltungen und anderen Vertriebsaktivitäten durch.

Markt- und Wettbewerbsanalyse

Sie beobachten den Markt kontinuierlich und geben Impulse für die Weiterentwicklung unserer vertrieblichen Maßnahmen.

Das bringen Sie mit

Ihre Erfahrungen

Idealerweise verfügen Sie über eine kaufmännische Ausbildung oder eine Ausbildung zum/zur Sozialversicherungsfachangestellten im Bereich Krankenversicherung. Bewerben Sie sich aber gerne auch mit einem vergleichbaren Ausbildungshintergrund, Vertriebserfahrung oder ausgesprochener Vertriebsaffinität.

Ihre Persönlichkeit

Sie sind kontaktfreudig, überzeugend, leistungs- und verantwortungsbereit. Zudem verfügen Sie über eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung.

Ihre Arbeitsweise

Sie arbeiten organisiert und selbstständig. Bei der Durchführung von Beratungs- und Verkaufsgesprächen gehen Sie strukturiert vor und treten sicher auf. Gesetzte Ziele verfolgen Sie mit großem Ehrgeiz und Engagement.

Ihr Know-how


Sie sind es gewohnt, kostenbewusst und eigeninitiativ zu arbeiten. Darüber hinaus verfügen Sie über EDV-Kenntnisse und eine Fahrerlaubnis der Klasse B.

Ihre Konditionen


Neben der Vergütung nach unserem Haustarifvertrag erwartet Sie eine abwechslungsreiche Aufgabe in einem interessanten und für uns sehr bedeutsamen Tätigkeitsfeld. Ein flexibles Arbeitszeitmodell ermöglicht Ihnen eine individuelle Gestaltung Ihrer Arbeitszeit. Als gesetzliche Krankenkasse liegt uns die Gesundheit unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter besonders am Herzen. Daher erwartet Sie ein umfangreiches Angebot im Rahmen des betrieblichen Gesundheitsmanagements. Für dienstliche Fahrten stellen wir Ihnen einen Pkw zur Verfügung.

Ihre Ansprechpartner für Rückfragen

Für fachliche Fragen steht Ihnen Herr Manuel Endres als Ansprechpartner gerne zur Verfügung.

 **030 / 26 946 200**

Fragen zu den Rahmenbedingungen Ihres Arbeitsverhältnisses und zum Bewerbungsverfahren können Sie gerne an Frau Karin Luckau richten.

 **030 / 26 946 156**

Bewerben Sie sich online über unser [Karriereportal](#) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des nächstmöglichen Eintrittstermins.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.